**Text from Knauf Insulation free for use:

Från noll till tredje störst – och resan fortsätter**

**Knauf Insulation har i Danmark gått från noll till att vara en etablerad och respekterad leverantör av isolering på åtta år. Visst har Søren Bendix, Business Development Manager på Knauf Insulation i Danmark, all anledning att vara stolt – men inte nöjd.**

Søren Bendix har ett imponerande CV och har jobbat i byggbranschen sedan 1983, bland annat i USA och Tyskland. När Knauf Insulation etablerade sig i Danmark var han rätt person att anta utmaningen.

– Vi kan ännu bättre när det gäller tillgänglighet och service, säger Sören Bendix och pekar på det nya samarbetet med lager- och logistikjätten DSV. Före hösten 2009 hade Knauf Insulation inte sålt en enda kvadratmeter isolering. I dag är vi den tredje största leverantören och en integrerad del av branschen. Den här resan har varit otroligt spännande.

Och själv har han gått från resande säljare till att vara säljansvarig för Danmark med ytterligare tre säljare i organisationen. Knauf Insulations framgångar i Danmark förstärks av optimismen i byggbranschen.

– Efter nanskrisen, som slog till i Danmark 2007, känns det som om byggbranschen äntligen börjar återhämta sig. Vår försäljningsökning på 30 procent över budget beror delvis på att byggbranschen återigen börjat andas lite optimism. Men vi på Knauf Insulation har även jobbat hårt för att vara med när tåget går.

En del av ”marknadsföringsarbetet” har även skötts av allt er nöjda kunder som upptäckt fördelarna med Knauf Insulations produkter.

– Det är lite som att släppa en sten i vatten och se hur ringarna sprider sig. Vi har också jobbat fram ett riktigt nt samarbete med era stora bygghandelskedjor och finns därmed lättillgängligt på många platser i Danmark.

**Ännu bättre service**
Och bättre ska det bli i och med det nya samarbetet med DSV i Hedensted strax utanför Vejle.

– Med DSV får vi ett centrallager i Danmark, vilket är ett stort steg mot ännu bättre service. Vi håller just nu på med att fylla upp lagret med alla våra produkter. Härifrån kan vi leverera hela vårt sortiment från dag till dag till alla adresser med fast broförbindelse i hela Danmark. Beställer man före klockan 12.00, så är varorna framme nästa dag hos kunden, poängterar

Det gäller oavsett om det är till ett lager hos en bygghandel eller till en entreprenör på en byggarbetsplats. En hantverkare ska inte behöva stå still och vänta på material, säger Søren Bendix.

**Kontakt:**

Peter Isacsson, Nordic General Manager | +46 (0)706 45 00 06

Fredrik Stengarn, Press Officer | +46 (0)735 23 23 32

Thomas Pompe, Management assistent | +46 (0)703 35 54 43

Elin Gustafsson, Nordic Marketing Coordinator | +46 (0)703 65 66 04