****

**Tim Toth ny säljare på SMC Pneumatics i Lund**SMC växer och på kontoret i Lund finns nu Tim Toth på plats som säljare. *Han kommer senast från Robomatic där han jobbat som Key Account Manager.*

**Hur kom det sig att du kom började på SMC?**

Jag var ute efter en ny utmaning och lockades av en stor organisation med ett gott rykte. När jag precis skulle börja söka aktivt hörde en rekryterare av sig och undrade om ett jobb på SMC skulle vara av intresse, vilket det såklart var. Något jag verkligen inte ångrat en sekund sedan dess!

**Vad innebär din nya tjänst och vilka är dina största utmaningar i arbetet?**

Jag jobbar som säljare så det är att bibehålla relationer, hitta nya prospekt och hålla mig uppdaterad inom branschen för att kunna identifiera vart SMC’s produkter kan användas och fylla ett behov.

Den största utmaningen är utan tvekan det tekniska. Med SMC’s enorma produktutbud gäller det att ständigt hålla sig uppdaterad och veta lite om mycket.

**Vad är det som är så speciellt med SMC? Vad lockade dig hit?**På arbetsintervjun fick jag ett väldigt bra intryck. Jag tycker hela SMC genomsyras av ett fräscht tänk med sin offensiva inställning. När det sedan blev aktuellt kollade jag runt med kollegor och vänner inom branschen och alla hade ett bra intryck av SMC. Det som verkligen känns unikt är stämningen. Man är inte rädd för att fråga om hjälp och alla arbetar verkligen som ett team.

**Namn:** Tim Toth

**Ålder:** 28 år

**Utbildning**: Gymnasial  
**Dina senaste två jobb och titel:**

Murrplastik- Account Manager

Robomatic- Key Account Manager

**Kontakt:** [tito@smc.nu](mailto:tito@smc.nu) / 0708-60 20 85

**LinkedIn adress:**

<https://se.linkedin.com/in/tim-toth-529b9b114>

SMC Pneumatics, Ekhagsvägen 29-31 / [www.smc.nu](http://www.smc.nu) / 08- 603 12 00 / [order@smc.nu](mailto:order@smc.nu)[LinkedIn](https://www.linkedin.com/company/smc-pneumatics-sweden) / [Facebook](https://www.facebook.com/SMCPneumaticsSweden) / Instagram: smcautomation