# Offerta.se inleder samarbete med Loopia för att öka nätambitioner hos småföretag

**Sveriges ledande tjänsteförmedlare Offerta.se inleder samarbete med Sveriges största webbhotell, Loopia. Syftet är att höja nätambitionerna hos Offerta.se's 12900 medlemsföretag.**

"Våra användarundersökningar visar att företag som har en egen domän för sin e-post har betydligt bättre chanser att sälja in sig. En privatadress som t.ex. Hotmail eller Telia ger ett för oprofessionellt intryck. Tillsammans med Loopia kommer vi att jobba för att våra företag får en stärkt närvaro på nätet," säger nykundsansvarig hos Offerta.se, Viktor Bergmark-Jimenez.

"Offerta.se har många små företag i bygg, städ- och flyttbranschen anslunta. Ofta har de liten eller ingen närvaro på nätet. Däremot har de som vänder sig till Offerta.se för att söka efter t.ex. en [hantverkare](http://offerta.se/senaste/bygg-och-renovering.html), [städfirma](http://offerta.se/senaste/stadning.html) eller [flyttfirma](http://offerta.se/senaste/flytt.html) i regel mycket god nätvana. Genom samarbetet med Loopia kommer vi att minska avståndet mellan tjänsteleverantör och tjänsteköpare," säger VD på Offerta.se Jens Nilsson.

"Många små företag tycker det är krångligt och tidskrävande att ordna egen e-post och egen hemsida. Via samarbetet med Offerta.se ger vi dem en naturlig väg ut på nätet. Våra enkla steg för steg-guider kan vem som helst hantera med några få klick." säger Jimmie Eriksson, pressansvarig hos Loopia.

Samarbetet kommer att innebära kraftiga rabatter för Offerta.se's medlemmar på Loopias produkter samt utbildning och coachning. Loopia kommer även att anpassa sina e-postservrar så att e-post från Offerta.se får maximal leveransbarhet till kundernas inkorgar.

Offerta.se är Sveriges snabbast växande mötesplats för köpare och leverantörer med över 12900 anslutna tjänsteföretag och mellan 6 000 och 7 000 nya uppdrag varje månad. Detta innebär att Offertas.se just nu förmedlar uppdrag till våra anslutna företag till ett värde om cirka 3 miljarder kronor per år. Offerta.se strävar efter att bli det smidigaste sättet att köpa tjänster och den effektivaste kanalen att hitta nya kunder!